Die VarioSelf® Lizenzgesellschaft - ein Fairplay-Franchisegeber

Die Erfolgsgeschichte von VarioSelf® begann im Jahr 1982, als Dipl.-Ing. Carsten Schröder die VarioSelf® Lizenzvergabe GmbH gründete und das erste VarioSelf® Massivhaus in Schleswig-Holstein errichtete. In den folgenden Jahren wurde das Konzept immer weiter ausgebaut. Seitdem nutzten immer mehr Baufirmen die Vorteile des VarioSelf® Franchise-Systems; bis heute zählen 13 Franchise-Partner mit 30 Verkaufsbüros und zahlreichen Musterhäusern von Schleswig-Holstein bis Bayern zur VarioSelf® Gruppe.

Das VarioSelf® Franchise-System ist aus der Praxis für die Praxis entstanden und genau das wird auch weiterhin praktiziert. Man kann VarioSelf® durchaus als einen Fairplay-Franchisegeber bezeichnen, denn hier entscheidet nicht allein der Lizenzgeber die Richtung, sondern alle Franchisenehmer werden an Entscheidungsprozessen beteiligt und finden entsprechend Gehör. Strikte und einseitige Vorgaben sind kontraproduktiv, das wurde bereits früh erkannt. Stattdessen fließen hier vielfältigste und jahrzehntelange Erfahrungen am Bau aus den unterschiedlichsten Regionen gleichberechtigt zusammen. Aus diesem »Schmelztiegel« an Informationen erhält die VarioSelf® Gruppe immer wieder neue Impulse, sich kontinuierlich weiterzuentwickeln.

Genau diese Form der Unternehmungsführung danken die Franchise-Partner mit zum Teil jahrzehntelangen Partnerschaften. »Schnellschüsse« gibt es bei VarioSelf® nicht. Potentielle Partner werden genau ausgewählt - man muss zueinander passen. Die Franchisenehmer sind voll integrierte Partner, behalten aber im vollen Umfang Ihre Unternehmerische Selbstständigkeit. So entwickelt sich bei allen ein starkes Gefühl der Zusammengehörigkeit, Loyalität und eine starke Identifikation mit dem gemeinsamen Produkt. Diese Einstellung aller Franchise-Nehmer garantiert eine gleichbleibend hohe Qualität beim Bau von Massivhäusern, und das beinahe flächendeckend in ganz Deutschland.

Weiterhin basiert das VarioSelf® System auf der Grundidee, als »starke Marke« in der Branche präsent zu sein. Ein Markenname wird über viele Jahre mühsam aufgebaut und gerade in der Baubranche, die in der Vergangenheit leider viel zu oft für negative Schlagzeilen sorgte, stellen zuverlässige, gestandene und ausgesuchte Partner das Kapital einer Franchise-Gruppe dar. Hier gilt bei VarioSelf®: Klasse geht vor Masse!

Unsere langjährigen Erfahrungen mit Bauherren haben gezeigt, dass neben einem adäquaten Preis und einer hohen Produktqualität vor allem die Faktoren Sicherheit und Verlässlichkeit bei der Entscheidungsfindung für oder gegen ein Bauunternehmen eine maßgebliche Rolle spielen. Und was könnte einem Hauskäufer mehr Sicherheit vermitteln als eine Unternehmensgruppe, die Jahr für Jahr hundertfach beweist, dass sie ihr Handwerk meisterlich versteht und deren Name seit über 30 Jahren für Qualität und Wertarbeit steht.

Zu Hause mit uns

VarioSelf®

Massivhäuser - natürlich aus Ton

Blähton - Der Stoff, aus dem die (T)räume sind...

Gebaut wurde bei VarioSelf® von Anfang an mit Blähton-Wandelementen – einem Baustoff, der dem Wunsch nach ökologischer Bauweise, Energieeffizienz und gesundem Raumklima voll entspricht und nicht ohne Grund vielen als das ideale Baumaterial für nordeuropäische Klimabedingungen gilt. Bauen mit Blähton bedeutet aber viel mehr als nur einer ökologischen verträglichen Bauweise Rechnung zu tragen.

VarioSelf® Häuser sind massiv gebaut und entstehen auf Wunsch völlig individuell. Als einer der wichtigsten Pluspunkte des Systems dürfte wohl die kurze Bauzeit gelten. Die Wandelemente werden als millimetergenaue Umsetzung des individuellen Bauplanes in witterungsunabhängigen Produktionsanlagen vorgefertigt, ihre Montage vor Ort lässt sich bei Häusern bis 200 m^2 Grundfläche an einem einzigen Tag bewerkstelligen.

Maßgenaue Aussparungen für Fenster und Türen, Sanitärschlitze und ein Elektro-Leerrohrsystem sind bereits individuell nach Kundenwunsch integriert. Darüber hinaus überzeugt diese massive Bauweise mit einer sehr geringen Restfeuchte bereits während der Bauphase. Ein Innenputz ist nicht erforderlich. Wärmedämmung, Wärmespeicherung, Schallschutz, Brandschutz - all diese wichtigen Forderungen werden mit der VarioSelf® Massivbauweise hervorragend erfüllt - und das mit einem zu 100% natürlichem Baustoff. Ausgasungen oder Schimmel - Fehlanzeige!

Zu Hause mit uns

VarioSelf®

Massivhäuser - natürlich aus Ton

Das alles spart Zeit und Geld und hat VarioSelf® mit dieser Bauweise über Jahrzehnte so erfolgreich werden lassen. Das Wichtigste dabei: In VarioSelf® Häusern fühlen sich die Bauherrn geborgen und schätzen die Qualität der individuellen Massivbauweise.

Die Maxime von VarioSelf®

Leitsätze für Unternehmen sind schnell formuliert. Aber werden sie auch gelebt? Den Menschen beim Verkaufsgespräch und in Hochglanz-Prospekten qualitativ hochwertige Häuser zu versprechen ist relativ einfach, ob die versprochene (und vom Kunden zu Recht erwartete) Produktqualität jedoch auch umgesetzt werden kann, zeigt sich während der Bauphase.

Grundvoraussetzung hierfür sind natürlich ausgewählte, vertrauenswürdige Bau-Fachbetriebe und Zulieferer, damit hört es jedoch nicht auf. Bauleiter zum Beispiel sind über Monate Ansprechpartner für die Kunden. Sie müssen fachlich kompetent sein, ebenso wichtig ist jedoch beispielsweise ihre soziale Kompetenz. So bildet VarioSelf® regelmäßig die Verkäufer, Zeichner und Bauleiter innerhalb der Gruppe weiter, nicht nur in fachlicher Hinsicht, sondern z.B. auch in Didaktik, Methodik und Rhetorik.

Bauen ist und bleibt Vertrauenssache. Fehler passieren, wer wäre frei davon? Diese jedoch offen und ehrlich zu kommunizieren und dann im Sinne des Kunden lösungsorientiert zu handeln, darin besteht der entscheidende Unterschied. Diese Hemmschwelle ist bei Vielen sehr hoch; sie abzubauen kann man jedoch lernen.

VarioSelf® setzt konsequent auf Qualität, Wertarbeit und Kundenzufriedenheit. Der Schlüssel hierzu liegt bei Mitarbeitern, die ein Rundum-Paket an fachlicher Qualifikation, zwischenmenschlichen Qualitäten, Engagement und Freude am Beruf mitbringen. Daher ist es uns wichtig, Franchise-Partner zu finden, die sich in der Gruppe wirklich wohl fühlen, sich mit unserer Unternehmens-Philosophie identifizieren können und unsere Leitsätze mittragen. Kundenzufriedenheits-Befragungen geben unseren hohen Qualitäts-Ansprüchen Recht: 96% aller befragten VarioSelf® Hausbesitzer würden noch einmal mit uns bauen.

Bewerbungen

Um die Marke VarioSelf® weiter auszubauen und weitere Geschäftsbereiche zu erschließen, suchen wir Bauunternehmer und / oder Architekten, die neuen Ideen aufgeschlossen gegenübertreten und sich nicht scheuen, eingefahrene Strukturen aufzubrechen und neue Wege zu beschreiten.

Gerne senden wir Ihnen bei Interesse ausführliches Informationsmaterial zu und stellen Ihnen die Möglichkeiten und Modalitäten einer Partnerschaft in einem persönlichen Gespräch vor. Bei Interesse kontaktieren Sie unsere Franchisenehmer-Organisation unter Telefon 0 46 44 / 97 39 60 (alternativ 0 48 82 / 604 12) oder per E-Mail: franchise@varioself.de

Firmendaten:

VarioSelf® Lizenzgesellschaft mbH
Wilhelmstraße 35 • 25774 Lunden

Telefon: 04882/604-0 • Fax 04882/604-44
info@VarioSelf.de • www.varioself.de

EU.-Ident.: DE 257 674 868
AG Pinneberg HRB 7371 PI

GF: Carsten und Philipp Schröder,
Jens Stasko